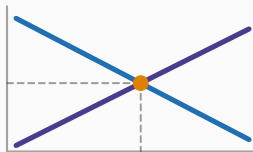


Principes d'économie

Chapitre 6 : Offre, demande et politiques publiques



Jaouad Madkour

Faculté d'Économie et de Gestion de Tanger · 27 août 2026

Quand l'État fixe un prix

Le prix plafond

Le prix plancher

Les taxes

Ce qu'il faut retenir

Quand l'État fixe un prix

Prix plafond et prix plancher

Un **prix plafond** est un maximum légal : le prix ne peut pas monter au-dessus. Il vise à protéger les acheteurs.

Un **prix plancher** est un minimum légal : le prix ne peut pas descendre en dessous. Il vise à protéger les vendeurs.

Une distinction préalable

Un plafond fixé **au-dessus** du prix d'équilibre ne sert à rien : le marché n'y touche pas. Il n'agit que s'il est **contraignant**, c'est-à-dire placé en dessous de l'équilibre.

Symétriquement, un plancher n'agit que s'il est placé **au-dessus** de l'équilibre. Un contrôle des prix ne produit d'effet que lorsqu'il empêche le marché d'atteindre son équilibre — et ses effets indésirables naissent tous de là.

Le prix plafond

Un plafond contraignant crée une pénurie

Un plafond à 15 dirhams sur le marché des dattes

Rappel de l'équilibre : $P^* = 20$, $Q^* = 60$.

L'État plafonne le prix à 15 dirhams :

	Quantité
Demandée à 15 dh	80 kg
Offerte à 15 dh	40 kg
Pénurie	40 kg

Le prix ne peut plus monter pour résorber l'écart : la pénurie **s'installe**.

Définition

Quand le prix ne peut plus rationner, autre chose s'en charge :

- les **files d'attente** — on paie en temps ce qu'on ne paie plus en argent;
- la **discrimination du vendeur** — il sert qui il veut;
- un **marché parallèle**, à un prix supérieur au plafond;
- une baisse de **qualité**, qui est une hausse de prix déguisée.

Application en gestion

C'est l'exemple le plus étudié. À court terme, l'offre de logements est presque fixe : le plafond fait surtout baisser les loyers, et paraît efficace.

À long terme, les propriétaires entretiennent moins, ne construisent plus, retirent des logements du marché locatif. La pénurie s'aggrave d'année en année, et ce sont les nouveaux entrants — les jeunes, les arrivants — qui en supportent le coût.

Le court terme donne raison à la mesure; le long terme lui donne tort. C'est exactement ce que l'élasticité du chapitre 5 laissait prévoir.

Le prix plancher

Un plancher à 25 dirhams

	Quantité
Offerte à 25 dh	80 kg
Demandée à 25 dh	40 kg
Excédent	40 kg

Les vendeurs voudraient écouler 80 kilogrammes et n'en vendent que 40.

Application en gestion

Sur le marché du travail, les entreprises demandent, les travailleurs offrent, et le prix est le **salaire**.

Un salaire minimum placé au-dessus de l'équilibre crée un excédent d'offre de travail — c'est-à-dire du **chômage**. Il n'agit que sur les segments où l'équilibre serait bas : les travailleurs peu qualifiés et les jeunes.

Ceux qui gardent leur emploi y gagnent; ceux qui n'en trouvent pas y perdent. Le débat porte sur l'**ampleur** de chaque effet — c'est-à-dire, encore, sur des élasticités à estimer.

Intuition

Le modèle prédit un effet négatif sur l'emploi; il ne dit pas s'il est fort ou négligeable. Les travaux empiriques trouvent des effets modérés, parfois quasi nuls, selon les pays et les périodes.

C'est un cas d'école du chapitre 2 : l'affirmation **positive** — « le salaire minimum réduit l'emploi des jeunes de tant » — se mesure; l'affirmation **normative** — « il faut le relever » — se discute.

Les taxes

Sur qui pèse réellement une taxe

Incidence fiscale

L'**incidence fiscale** est la répartition réelle de la charge d'une taxe entre acheteurs et vendeurs.

Elle ne dépend **pas** de qui la verse légalement au fisc.

Une taxe de 5 dirhams à la charge des vendeurs

Les vendeurs doivent désormais recevoir 5 dirhams de plus que le prix payé pour offrir la même quantité. Le nouvel équilibre s'écrit

$$140 - 4P = 4(P - 5) - 20 \iff 8P = 180$$

	Avant	Après
Prix payé par l'acheteur	20	22,5
Prix reçu par le vendeur	20	17,5
Quantité échangée	60	50

Ce qui détermine le partage

La règle

La charge pèse davantage sur le côté du marché qui est le **moins élastique** — celui qui a le moins de solutions de rechange.

Ici, un partage à parts égales

Sur le marché des dattes, offre et demande varient toutes deux de 4 kilogrammes par dirham : les deux côtés sont également flexibles, et la charge se partage à parts égales.

Une demande deux fois moins sensible aurait fait porter aux acheteurs les deux tiers de la taxe.

Une application immédiate

La demande de tabac est très inélastique : les taxes sur le tabac pèsent donc presque entièrement sur les fumeurs, et la quantité consommée recule peu. C'est ce qui les rend rentables pour l'État — et peu efficaces comme instrument de santé publique à court terme.

Ce qu'il faut retenir

Cinq points

1. Un contrôle des prix n'agit que s'il est **contraignant**; il empêche alors le marché de s'équilibrer.
2. Un **prix plafond** crée une **pénurie**, et fait apparaître d'autres formes de rationnement.
3. Un **prix plancher** crée un **excédent** — sur le marché du travail, du chômage.
4. L'**incidence** d'une taxe ne dépend pas de qui la verse légalement.
5. La charge pèse sur le côté le **moins élastique** du marché.

La suite

Nous savons maintenant décrire les effets de ces politiques sur les prix et les quantités. Nous ne savons pas encore dire si elles améliorent ou dégradent la situation **d'ensemble** — faute d'une mesure du bien-être.

Le chapitre 7 la construit : le surplus.